

Marco Fratini

---

# IL CONTRATTO

---

edizione **2024**

 NeldirittoEditore

  
METODOMAGISTRATO  
ACCADEMIA DEL DIRITTO

## PREMESSA

Il presente volume coniuga aspetti diversi per fornire al lettore una **visione completa del diritto dei contratti**. In questa prospettiva il testo espone la teoria generale sul contratto, analizza **gli istituti in una chiave di sistema**, facendoli dialogare tra loro, e affronta **i temi più attuali e le questioni più dibattute in dottrina e giurisprudenza**, che sono inserite in modo organico nel tessuto dell'opera.

L'opera si propone così di fornire gli strumenti per la conoscenza e l'interpretazione del complesso corpo normativo sul contratto, guidando nella comprensione delle regole forgiate da dottrina e giurisprudenza e nell'individuazione della ratio di esse. L'ambizione dell'opera è quella di consentire all'interprete di orientarsi con sicurezza di fronte alle questioni e di sciogliere i nodi dei problemi posti dal diritto dei contratti.

L'opera è suddivisa in **sette parti**: partendo da una disamina dei **caratteri del contratto in generale**, il testo si sofferma sulla **formazione del contratto**, sul **regolamento contrattuale**, sui **soggetti dell'atto e del rapporto negoziale**, sugli **effetti** (interni ed esterni) **del contratto**, sui **rimedi** praticabili in presenza di difetti, sulla **gestione** del contratto e sulla **giustizia contrattuale**.

Marco Fratini

## SOMMARIO

### Parte I

#### Il contratto in generale

##### Capitolo 1

<b>Il contratto e la libertà contrattuale .....</b>	<b>3</b>
1. La centralità del contratto .....	3
2. Alle origini del contratto .....	4
3. Il trapasso dalle figure di contratto alla figura del contratto .....	4
4. Il contratto come paradigma .....	5
5. Il fondamento dell'obbligatorietà del contratto .....	5
6. La libertà contrattuale.....	6
7. La libertà di contrarre .....	7
8. La funzione sociale del contratto e le restrizioni alla libertà di contrarre .....	7
9. Eguaglianza formale e disuguaglianza reale.....	8
10. L'inserzione automatica di clausole .....	9
11. L'obbligo di contrarre. Il contratto imposto. Il monopolio .....	9
12. Il divieto di discriminazione nei rapporti contrattuali.....	11
12.1 Il quadro normativo antidiscriminatorio .....	12
12.2 Il fondamento costituzionale del divieto di discriminazione .....	14
12.3 La <i>ratio</i> del divieto di discriminazione.....	14
12.4 Il campo di applicazione del divieto e il rapporto con l'autonomia negoziale .....	14
12.5 Divieto di discriminazioni e parità di trattamento .....	16
12.6 Offerta al pubblico e discriminazione.....	17
12.7 La tutela antidiscriminatoria .....	17
12.7.1 Il riparto dell'onere della prova .....	19
12.7.2 I poteri rimediali dell'autorità giudiziaria.....	20
12.7.2.1 L'ordine di cessazione della discriminazione .....	21
12.7.2.2 La nullità della clausola discriminatoria.....	21
12.7.2.3 Il risarcimento del danno .....	22
12.7.2.4 La tutela costitutiva .....	22

##### Capitolo 2

<b>Le fonti del diritto dei contratti .....</b>	<b>25</b>
1. Il contratto come fonte del diritto (autoregolamento).....	25
2. Il diritto europeo dei contratti .....	25
3. Il diritto internazionale dei contratti .....	26
4. La Costituzione.....	27
5. Il contratto nel codice civile .....	28
6. Il contratto nella legislazione speciale e di settore: il nuovo diritto dei contratti .....	29
7. I codici di condotta e il fenomeno dell'autodisciplina .....	30
8. I codici deontologici.....	31
9. I codici di comportamento, di autodisciplina e i codici etici .....	32

##### Capitolo 3

<b>Contratto, negozio e atti unilaterali.....</b>	<b>34</b>
1. Contratto e negozio giuridico .....	34
2. La classificazione dei negozi giuridici.....	35
3. Gli atti unilaterali.....	38
4. Le promesse unilaterali.....	39
4.1. <i>Excursus</i> storico sulle promesse unilaterali .....	40
4.2. La morfologia delle promesse unilaterali .....	40

4.3	Promesse unilaterali tipiche e atipiche.....	42
5.	Promessa di pagamento e ricognizione di debito.....	46
5.1	Natura negoziale della promessa.....	47
5.2	Contenuto degli oneri di allegazione e prova.....	48
5.3	L'esigenza "funzionale" della forma e il problema della recettività.....	49
5.4	Oggetto di promessa di pagamento e riconoscimento di debito.....	50
5.5.	Il riconoscimento dei diritti reali.....	52
6.	Le promesse per causa di garanzia.....	53
7.	Le promesse (atipiche) di fare: il problema della giustificazione causale.....	53
8.	Promessa unilaterale traslativa o costitutiva di diritti reali.....	54
9.	La promessa al pubblico.....	56
9.1	Promessa e contratto. Promessa al pubblico e offerta al pubblico.....	56
9.2	La natura gratuita della promessa al pubblico.....	58
9.3	La promessa al pubblico nell'analisi economia del diritto.....	59
9.4	L'oggetto della promessa. Promessa e sistema dei diritti reali.....	60
9.5.	Disciplina della promessa: pubblicità; indeterminatezza dei destinatari; temporaneità del vincolo.....	60
9.6	La revoca della promessa: la giusta causa.....	62
10.	Gli atti non negoziali.....	62
10.1	Gli elementi dell'atto giuridico in senso stretto.....	64
10.2.	La classificazione degli atti giuridici in senso stretto.....	65
10.3	La disciplina dell'atto giuridico in senso stretto.....	66

#### Capitolo 4

<b>Il contratto e l'accordo non contrattuale.....</b>	<b>68</b>	
1.	Il significato del termine "contratto".....	68
2.	La definizione normativa di contratto.....	69
3.	Gli effetti del contratto: costituire, regolare o estinguere.....	69
4.	L'incidenza sui rapporti giuridici.....	70
5.	L'intento giuridico.....	71
6.	L'intento giuridico negativo: <i>deliberate no law</i> . Il patto tra gentiluomini.....	71
7.	I rapporti di cortesia: <i>contestual no law</i> .....	73
7.1	Analisi dei rapporti di cortesia: trasporto, deposito, comodato, mutuo e mandato.....	74
8.	La patrimonialità del rapporto.....	75
8.1	Gli accordi su materie non patrimoniali.....	76
9.	I contratti ad interessi non patrimoniali.....	77

## Parte II

### La formazione del contratto

#### Capitolo 1

<b>La conclusione del contratto.....</b>	<b>81</b>	
1.	Formazione istantanea e formazione <i>ex intervallo temporis</i> del contratto.....	81
2.	Gli schemi di formazione del contratto.....	82
3.	La tassatività degli schemi di formazione del contratto.....	82
4.	Modelli normativi di formazione e requisiti minimi di accordo.....	83
5.	Schema generale e schemi particolari di formazione del contratto.....	84
6.	Lo schema generale: proposta e accettazione.....	85
7.	Proposta e accettazione: natura giuridica.....	85
8.	L'attitudine vincolativa di proposta e accettazione.....	86
9.	Il carattere recettizio di proposta e accettazione.....	87
10.	La proposta: caratteri e contenuto.....	88
11.	Proposta e situazioni giuridiche conseguenti.....	88



12.	La credibilità della proposta.....	89
13.	L'accettazione: la conformità.....	90
13.1.	Tempestività e formalità.....	90
14.	Il silenzio "contrattuale".....	91
14.1	I comportamenti concludenti. La <i>protestatio</i> .....	93
15.	La revoca in una prospettiva di sistema.....	94
15.1	Gli effetti della revoca.....	97
15.2	La forma della revoca.....	98
15.3	Revoca e mutuo dissenso.....	99
15.4	L'attributo della revocabilità.....	100
16.	La revoca della proposta e dell'accettazione.....	101
16.1	La natura recettizia della revoca.....	102
17.	La caducazione della proposta e dell'accettazione.....	103
18.	L'offerta al pubblico.....	105
18.1	La revoca dell'offerta al pubblico.....	107
18.2.	Figure affini. L'invito ad offrire.....	108
18.2.1.	La promessa al pubblico.....	108
18.3.	Offerta al pubblico e discriminazione (rinvio).....	109
19.	Il luogo di conclusione del contratto.....	109
20.	L'accordo delle parti come risultato del procedimento di formazione del contratto.....	109
21.	Le componenti del consenso. La cosiddetta «volontà comune» o «volontà contrattuale».....	109
22.	Il dogma della volontà e la teoria della dichiarazione.....	111
23.	I rapporti contrattuali di fatto.....	112

## Capitolo 2

<b>Gli schemi alternativi di conclusione del contratto.....</b>	<b>113</b>	
1.	Il procedimento aggravato di conclusione del contratto.....	113
2.	I contratti reali.....	113
2.1	La neutralità e la spiritualizzazione della consegna.....	115
3.	Le forme di conclusione aggravate per volontà delle parti.....	115
4.	Le forme di conclusione aggravate per volontà di una parte.....	116
5.	Il procedimento semplificato di conclusione del contratto.....	116
6.	L'inizio dell'esecuzione del contratto: la <i>ratio</i> .....	116
6.1.	I presupposti.....	117
6.2.	Gli atti di esecuzione.....	118
6.3.	Gli atti di appropriazione.....	119
6.4.	La natura degli atti di esecuzione e di appropriazione.....	120
6.5.	L'avviso.....	120
6.6.	La <i>protestatio</i> .....	121
7.	Il contratto con obbligazioni a carico del solo proponente.....	121
8.	Le tesi contrattualistiche: la fattispecie come contratto bilaterale.....	122
8.1	La tesi del contratto a formazione unilaterale.....	123
8.2	La tesi del negozio (promessa) unilaterale.....	124
8.3.	Il campo di applicazione dell'art. 1333 c.c.....	125
8.3.1	L'art. 1333 e i negozi a effetti reali.....	126
9.	La conclusione dei contratti plurilaterali.....	127
9.1	La conclusione dei contratti con parte soggettivamente complessa.....	128
10.	L'adesione al contratto aperto.....	128
10.1	La clausola di apertura come proposta, offerta al pubblico, invito ad offrire.....	129
10.2	L'adesione del terzo come negozio unilaterale a se stante.....	129
10.3.	La funzione configurativa della clausola di apertura.....	130
11.	I contratti per adesione.....	131
11.1.	Condizioni generali di contratto.....	131
12.	Il contratto con sé stesso: formazione unilaterale del contratto?.....	132

### Capitolo 3

<b>La formazione progressiva del contratto .....</b>	<b>134</b>
1. La formazione del contratto tra statica e dinamica .....	134
2. La formazione a tappe del contratto .....	135
3. Minuta di contratto e puntuazione .....	136
3.1 La distinzione tra minuta e contratto .....	137
3.2 Puntuazione completa e puntuazione semplice .....	138
4. Le lettere di intenti .....	139
4.1 Lettere di intenti in senso proprio e improprio .....	140
5. Il <i>pactum de tractando</i> .....	141

### Capitolo 4

<b>La responsabilità precontrattuale.....</b>	<b>143</b>
1. Buona fede e correttezza nel procedimento di formazione del contratto .....	143
2. La <i>ratio</i> storica della responsabilità precontrattuale .....	144
3. La <i>ratio</i> attuale della responsabilità precontrattuale .....	145
4. La responsabilità precontrattuale nell'analisi economica del diritto .....	146
5. Il contenuto dell'obbligo di buona fede .....	147
6. Gli obblighi di informazione (e l'analisi economica del diritto) .....	147
6.1 Gli obblighi informativi nel codice civile .....	150
6.2 I doveri di informazione nelle leggi speciali .....	151
6.3 I doveri convenzionali di informazione .....	152
6.4. Gli altri doveri di correttezza nelle trattative .....	152
6.5 I doveri di segretezza e di collaborazione .....	152
7. Le forme della responsabilità precontrattuale .....	152
8. Il modello della responsabilità precontrattuale da mancata stipulazione del contratto .....	153
8.1 L'impossibilità di concludere il contratto .....	154
8.2 La revoca della proposta .....	154
8.3 La responsabilità precontrattuale oltre la trattativa .....	154
9. Il modello della responsabilità precontrattuale da contratto invalido .....	155
9.1 L'invalidità derivante da violazione di norme imperative .....	156
9.2 La responsabilità precontrattuale del minore .....	156
10. Il modello della responsabilità precontrattuale da contratto valido .....	157
10.1 I "vizi incompleti" della volontà .....	159
11. L'ambito della responsabilità precontrattuale .....	160
12. La responsabilità precontrattuale del terzo .....	161
13. La buona fede e la responsabilità della pubblica amministrazione .....	162
13.1. Le applicazioni giurisprudenziali .....	163
14. La responsabilità precontrattuale della pubblica amministrazione .....	165
14.1 Responsabilità precontrattuale "pura" e "spuria" .....	165
14.2 I presupposti della responsabilità precontrattuale della pubblica amministrazione .....	166
15. La natura della responsabilità precontrattuale .....	168
16. Il danno risarcibile .....	171

### Capitolo 5

<b>I negozi preparatori .....</b>	<b>173</b>
1. La proposta irrevocabile .....	173
1.1 Contenuto e forma della proposta irrevocabile .....	174
1.2 Gli effetti della proposta irrevocabile .....	174
1.3. Il termine dell'irrevocabilità .....	174
1.4 Le irrevocabilità legali .....	176
2. L'opzione: le differenze con la proposta irrevocabile .....	176
2.1 L'opzione di fonte legale .....	178
2.2 Caratteristiche distintive e disciplina del patto d'opzione .....	178

2.2.1	Opzione e preliminare unilaterale.....	178
2.2.2	La forma del patto d'opzione.....	178
2.3.	Effetti tra le parti e opponibilità ai terzi.....	179
3.	La prelazione.....	179
3.1	La prelazione volontaria: le differenze con il contratto preliminare.....	180
3.2	La durata della prelazione e le differenze con il divieto di alienare.....	181
3.3	La causa e la struttura.....	182
3.4.	La forma del patto di prelazione.....	182
3.5	L'inedibilità della prelazione.....	183
3.6	La <i>demunitatio</i> .....	183
3.7	I limiti al potere del concedente di disporre.....	183
3.8	La violazione della prelazione e la tutela del prelazionario.....	184
4.	La prelazione legale.....	184
5.	Il retratto.....	185
6.	Il contratto normativo.....	186
6.1	Il contratto normativo interno (o bilaterale) e contratto normativo esterno (o unilaterale)....	186
6.1.1.	La vincolatività del contratto normativo interno o bilaterale.....	187
6.2	Il rapporto tra contratto normativo e contratto particolare.....	188
6.3	Le figure affini al contratto normativo. Contratto tipo e contratto quadro.....	189

## Capitolo 6

<b>Il contratto preliminare.....</b>	<b>190</b>	
1.	Nozione ed effetti del contratto preliminare.....	190
2.	La funzione del contratto preliminare.....	192
3.	La natura del contratto preliminare.....	192
4.	Il contratto preliminare bilaterale: distinzione da altre figure.....	194
5.	Il contratto preliminare unilaterale: distinzione da altre figure.....	194
6.	L'ambito di applicazione.....	194
6.1	Il preliminare di contratto reale.....	195
6.2	Il preliminare di donazione.....	195
7.	Il preliminare di preliminare.....	195
8.	Il preliminare improprio.....	197
9.	Il preliminare a effetti anticipati.....	197
9.1	L'evoluzione giurisprudenziale e la riflessione della dottrina sul "preliminare ad esecuzione anticipata"......	198
9.2	La soluzione delle Sezioni Unite.....	201
9.3	L'inapplicabilità dell'art. 1499 c.c. ....	202
10.	Il preliminare per persona da nominare ed a favore di terzo.....	202
11.	Il preliminare di vendita di cosa altrui.....	203
11.1	Il preliminare di vendita di un bene in comunione.....	204
11.2	Preliminare di vendita di un bene in comunione legale.....	205
12.	Il contratto preliminare di vendita di cosa futura: la differenza con la vendita obbligatoria.....	205
13.	Il contratto preliminare con parte plurisoggettiva.....	206
14.	Il preliminare di vendita di bene in comproprietà.....	207
15.	I requisiti del contratto preliminare.....	207
16.	Il rapporto tra contratto preliminare e contratto definitivo: l'ipotesi della difformità.....	208
17.	I vizi del preliminare: i riflessi sul definitivo.....	209
18.	I vizi del definitivo: la reviviscenza del preliminare.....	210
19.	Il legittimo rifiuto di stipulare il contratto definitivo.....	210
20.	La prescrizione dei diritti nascenti dal preliminare.....	211
21.	La risoluzione del contratto preliminare per inadempimento.....	212
22.	L'eccessiva onerosità sopravvenuta.....	212

23.	Il rimedio speciale previsto per l'inadempimento del contratto preliminare: l'art. 2932 c.c. ed i suoi presupposti .....	212
23.1	Natura ed effetti della sentenza. La modificabilità del regolamento contenuto nel preliminare .....	215
23.2.	La trascrizione della domanda .....	217
24.	Il preliminare e la tutela per vizi della cosa: l'azione di riduzione del prezzo e quella di esatto adempimento .....	217
24.1	L'applicabilità dell'art. 1489 c.c. e dell'art. 1482 c.c. ....	220
25.	La rescissione per lesione .....	221
26.	Contratto preliminare e trascrizione .....	221
26.1.	L'ambito di applicazione della trascrizione del preliminare .....	223
26.2	Gli atti nei cui confronti opera l'effetto prenotativo .....	224
26.3	L'effetto prenotativo e la corrispondenza tra il preliminare trascritto ed il titolo produttivo dell'effetto reale .....	226
26.4.	Limiti temporali dell'efficacia prenotativa della trascrizione del preliminare .....	227
26.5.	Il privilegio speciale immobiliare per i crediti da inesecuzione del preliminare e il rapporto con le ipoteche anteriori .....	227

## Parte III

### Il regolamento contrattuale

#### Capitolo 1

<b>Il contratto come regolamento .....</b>	<b>231</b>
1. Contratto e regolamento contrattuale .....	231
2. Elementi essenziali, accidentali e naturali .....	231
3. Le clausole d'uso .....	232
4. Le clausole di stile .....	232
5. Le dichiarazioni di scienza .....	234

#### Capitolo 2

<b>La causa .....</b>	<b>235</b>
1. Il principio causalistico e la mancanza di una definizione di causa del contratto .....	235
2. La codificazione del 1942 e la funzione economico-sociale .....	235
3. L'ipotesi della causa (in concreto) .....	237
4. I vantaggi della causa in concreto .....	239
5. La doppia dimensione della causa: in astratto e in concreto .....	240
6. Differenza tra causa e motivi .....	241

#### Capitolo 3

<b>Tassonomia della causa del contratto .....</b>	<b>243</b>
1. La corrispettività e la causa di scambio .....	243
2. L'equivalenza delle prestazioni. La causa simbolica e non trasparente .....	244
3. La causa dei contratti gratuiti .....	245
4. La causa donandi .....	246
5. La causa debole .....	247
6. La causa di garanzia .....	247
7. I contratti solutori con causa esterna .....	247
8. Causa e alea .....	248
8.1 I contratti aleatori tipici .....	249
8.2 I contratti aleatori per volontà delle parti .....	250
8.3 Alea bilaterale e unilaterale .....	250
8.4 La disciplina dei contratti aleatori .....	251
9. Il contratto astratto: astrazione sostanziale e astrazione processuale .....	251

10.	Il contratto con causa esterna.....	254
-----	-------------------------------------	-----

#### Capitolo 4

<b>Causa e tipo .....</b>	<b>256</b>	
1.	La causa come criterio di qualificazione del contratto.....	256
2.	Il contratto tipico .....	256
3.	Variazioni del tipo legale.....	257
4.	Il contratto innominato .....	258
5.	La disciplina legale del contratto innominato.....	258
6.	Le variazioni del tipo.....	258
7.	Il contratto transtipico (o metatipico) .....	260
8.	Dal tipo di contratto al contratto-tipo.....	261
9.	Il contratto misto .....	262
9.1	La vendita mista a donazione .....	263
10.	Il contratto indiretto.....	263
11.	Il collegamento negoziale.....	264
11.1	<i>Simul stabunt simul cadent</i> .....	266

#### Capitolo 5

<b>Il giudizio causale: il contratto illecito e la meritevolezza.....</b>	<b>268</b>	
1.	Premessa.....	268
2.	L'esistenza della causa .....	268
2.1.	Il giudizio sulla liceità della causa: una ricognizione normativa .....	269
3.	Le norme imperative.....	270
3.1	Le norme unilateralmente imperative .....	270
3.2.	La qualificazione della norma tributaria come norma imperativa .....	271
3.3	La qualificazione della norma penale come norma imperativa.....	272
3.4	Reati contratto e reati in contratto .....	274
3.5	La regola di buona fede come norma imperativa.....	274
4.	L'ordine pubblico .....	276
5.	Il buon costume .....	278
6.	Il motivo illecito.....	279
7.	La condizione illecita .....	280
8.	La frode alla legge.....	280
8.1	Il sale and lease back .....	281
9.	Il controllo di razionalità degli spostamenti di ricchezza.....	282
10.	Il controllo di meritevolezza del contratto .....	284
10.1	Alle origini della meritevolezza.....	284
10.2	Il controllo di meritevolezza nell'applicazione giurisprudenziale .....	285
10.2.1	Una casistica applicativa .....	286
10.3	Controllo di meritevolezza e contratti atipici.....	286
10.3.1	Il contratto tipico di assicurazione con clausola <i>claims made</i> .....	287
10.4.	Il controllo di meritevolezza dei contratti tipici.....	289

#### Capitolo 6

<b>Causa statica e causa dinamica .....</b>	<b>292</b>	
1.	La causa in concreto e la fase di esecuzione del contratto .....	292
2.	Le sopravvenienze che impediscono la realizzazione del programma negoziale.....	293
2.1	La causa in concreto e la teoria della presupposizione .....	294
2.2	Una diversa prospettiva ricostruttiva della presupposizione.....	295
3.	La causa in concreto e la giustizia contrattuale.....	296
3.1	Meritevolezza dell'interesse e contratto giusto.....	298

## Capitolo 7

<b>L'oggetto del contratto .....</b>	<b>300</b>
1. La nozione di oggetto del contratto .....	300
2. Oggetto e contenuto del contratto .....	301
3. L'oggetto e il contenuto nel nuovo diritto europeo dei contratti: la tutela del contraente debole .....	302
4. I requisiti normativi dell'oggetto .....	302
5. Il requisito della possibilità dell'oggetto.....	302
5.1 Impossibilità originaria e possibilità sopravvenuta.....	303
5.2 Impossibilità assoluta e relativa.....	304
5.3 L'impossibilità parziale.....	305
5.4. I caratteri dell'impossibilità. Impossibilità materiale e impossibilità giuridica .....	305
5.5 La distinzione tra impossibilità giuridica e illiceità dell'oggetto .....	306
6. Il requisito della liceità dell'oggetto .....	306
6.1 Oggetto illecito e causa illecita.....	307
7. Il requisito della determinatezza e della determinabilità dell'oggetto.....	307
7.1. I criteri per la determinazione dell'oggetto.....	308
7.2 L'attività di determinazione dell'oggetto e la natura dell'atto di determinazione.....	309
7.3. La determinabilità per rinvio .....	309
8. L'individuazione del bene .....	310
9. I negozi su cosa futura.....	310
10. La «prestazione di cosa futura» .....	311
11. La vendita di cosa futura .....	312
11.1 Emptio spei ed emptio rei speratae .....	313
11.2 Vendita di cosa futura, vendita di cosa da costruire e contratto di appalto .....	313
12. La determinazione dell'oggetto ad opera del terzo (arbitraggio): l'ambito.....	315
12.1 Arbitraggio e perizia contrattuale: due istituti diversi a confronto .....	317
12.2 L'arbitraggio della parte .....	318
12.3 L'arbitraggio della parte nei casi previsti dalla legge .....	320
12.4 La clausola di arbitraggio: contratto completo o incompleto?.....	320
12.5 La clausola di arbitraggio: effetti tra le parti e nei confronti del terzo .....	321
12.6. Clausola di arbitraggio e contratto di arbitraggio .....	321
12.7 L'atto di determinazione del terzo e la sua incidenza sul contratto .....	322
12.8. L'esercizio da parte del terzo del potere determinativo .....	322
12.9 L'impossibilità o il rifiuto del terzo di procedere alla determinazione .....	323
12.10 Invalidità e vizi della determinazione del terzo .....	323

## Capitolo 8

<b>L'integrazione del contratto.....</b>	<b>324</b>
1. Il contratto incompleto per volontà delle parti.....	324
2. Tecniche e forme di contrattazione incompleta. ....	325
3. I contratti incompleti nella teoria economica.....	325
4. Le modalità di determinazione successiva del contratto incompleto. ....	326
5. La determinazione del terzo (rinvio). ....	326
6. La determinazione consensuale .....	326
7. L'arbitraggio di parte.....	327
8. Lo <i>ius variandi</i> (rinvio).....	328
9. Le sopravvenienze (rinvio).....	328
10. Le fonti eteronome del contratto.....	328
11. L'integrazione con funzione suppletiva e l'integrazione con funzione cogente .....	329
12. L'integrazione con funzione suppletiva: le norme dispositive .....	330
13. Usi normativi e usi contrattuali (clausole d'uso).....	330
14. L'equità: il significato di un principio poliedrico.....	332

14.1.	Equità interpretativa, correttiva, limitativa e integrativa.....	332
15.	La buona fede quale fonte di integrazione.....	334
15.1.	L'applicazione della buona fede integrativa.....	336
15.2.	La buona fede limitativa.....	337
15.3.	La buona fede correttiva.....	337
16.	L'integrazione cogente: le norme imperative (proibitive e conformative).....	338
16.1	La sostituzione automatica di prezzi e clausole.....	338

## Capitolo 9

<b>La forma .....</b>	<b>340</b>	
1.	Il principio di libertà delle forme tra passato, presente e futuro.....	340
2.	I contratti per cui è richiesta la forma scritta .....	341
3.	La forma solenne.....	342
3.1.	La forma della donazione indiretta.....	342
4.	I contratti formali e la funzione della forma.....	343
5.	La <i>relatio</i> nei contratti formali .....	343
6.	Il vincolo di forma <i>per relationem</i> .....	344
6.1	La forma dei contratti su contratti .....	344
7.	La forma del <i>pactum fiduciae</i> : il rapporto con il preliminare e il mandato senza rappresentanza.....	345
8.	La forma volontaria .....	350
9.	Forma per la validità e forma per la prova.....	350
10.	La ripetizione (o riproduzione) del contratto .....	351

## Capitolo 10

<b>Il neoformalismo contrattuale.....</b>	<b>353</b>	
1.	Le nuove funzioni della forma.....	353
2.	Il principio di trasparenza contrattuale .....	355
3.	La forma informativa.....	357
4.	Violazione della forma informativa e rimedi.....	357
5.	La forma dei contratti bancari.....	358
6.	La forma del contratto per la prestazione di servizi di investimento .....	358
6.1	La nullità relativa e selettiva. Cenni e rinvio. ....	360

## Capitolo 11

<b>Interpretazione del contratto .....</b>	<b>361</b>	
1.	Premessa.....	361
2.	Le regole dell'interpretazione nel codice civile. ....	361
3.	Interpretazione soggettiva e interpretazione oggettiva. ....	362
4.	L'interpretazione integrativa .....	362
5.	Interpretazione, integrazione, qualificazione. ....	363
6.	Il canone dell'art. 1362 c.c.....	363
7.	Il principio di buona fede.....	364
8.	Il principio di conservazione. ....	364
9.	L'interpretazione delle condizioni generali di contratto.....	365
10.	L'interpretazione dei negozi unilaterali.....	366
11.	L'interpretazione dei negozi <i>mortis causa</i> . ....	366

## Parte IV

### I soggetti

#### Capitolo 1

<b>Le parti del contratto</b> .....	<b>371</b>
1. La nozione di parte nel sistema del codice civile.....	371
2. Parte in senso formale e parte in senso sostanziale.....	372
3. Determinatezza delle parti.....	372
4. Identificazione delle parti.....	373
5. Contratti personali e a rilevanza personale.....	373
6. Il contratto sotto falso nome e sotto nome altrui: la rappresentanza mascherata.....	374
7. La legittimazione.....	375
8. L'autorizzazione.....	376
9. Incapacità contrattuali e impedimenti.....	377

#### Capitolo 2

<b>La rappresentanza</b> .....	<b>378</b>
1. La nozione di rappresentanza.....	378
2. I presupposti e le fonti della rappresentanza.....	379
3. La natura della situazione soggettiva del rappresentante.....	380
4. La produzione degli effetti del contratto concluso dal rappresentante nella sfera giuridica del rappresentato.....	381
5. La c.d. rappresentanza passiva.....	381
6. Le differenze fra rappresentante e <i>nuncius</i> .....	382
7. La contemplatio domini.....	383
8. L'atto di conferimento del potere di rappresentanza: la procura.....	384
8.1 La forma della procura.....	384
8.1.1 La procura conferita tacitamente.....	386
8.2 Procura generale e speciale.....	386
8.3 Le modificazioni della procura.....	386
8.4 La subprocura.....	387
8.5 Cause di estinzione del potere di rappresentanza: la revoca della procura.....	388
9. I requisiti di capacità del rappresentato e del rappresentante.....	389
10. Dolo, errore e violenza nel contratto concluso dal rappresentante.....	389
11. La disciplina degli stati soggettivi di buona o mala fede.....	390
12. Il conflitto di interessi.....	391
12.1 Conflitto diretto e conflitto mediato.....	392
12.2 L'incompatibilità tra interesse del rappresentante e interesse del rappresentato.....	392
12.3 La predeterminazione delle condizioni e l'autorizzazione al contratto.....	393
12.4 Il pericolo di danno.....	393
12.5 La conosceva o conoscibilità del conflitto di interessi.....	394
12.6 Legittimazione all'azione di annullamento.....	394
12.7 La responsabilità del rappresentante per i danni subiti dal rappresentato.....	395
13. Il contratto con se stesso (autocontratto).....	395
13.1 Le condizioni per l'esclusione del conflitto di interessi: a) l'autorizzazione specifica da parte del rappresentato.....	396
13.2 La determinazione del contenuto del contratto.....	397
13.3 La presunzione di conflitto di interessi.....	397
13.4 Legittimazione attiva all'azione di annullamento.....	398
14. La rappresentanza senza potere.....	398
14.1 Le due forme della rappresentanza senza poteri: a) il difetto di rappresentanza.....	399
14.2 b) l'eccesso di rappresentanza.....	399
14.3 L'inefficacia del contratto concluso dal falso rappresentante.....	400
14.4 La ratifica.....	401



14.5	La ratifica tacita.....	402
14.6	Effetto retroattivo della ratifica e salvezza dei diritti dei terzi .....	403
15.	La responsabilità del falso rappresentante .....	404
16.	La rappresentanza apparente e il principio generale di apparenza del diritto .....	405
17.	La rappresentanza mascherata: il contratto sotto nome altrui (rinvio) .....	409
18.	La rappresentanza indiretta.....	409

### Capitolo 3

<b>Il contratto per persona da nominare e per conto di chi spetta.....</b>		<b>411</b>
1.	Il contratto per persona da nominare .....	411
1.1.	Le teorie circa la natura giuridica della stipulazione per persona da nominare e l'efficacia del contratto. ....	412
1.2	Il campo di applicazione della figura.....	413
1.3.	Contratto per persona da nominare e cessione del contratto.....	415
1.4.	Contratto per persona da nominare e contratto a favore di terzo .....	415
1.5	Contratto per persona da nominare e contratto per conto di chi spetta .....	416
1.6.	Il problema degli effetti in pendenza di nomina .....	417
1.7	Requisiti della nomina.....	418
1.8	L'accettazione dell' <i>eligendo</i> e la procura anteriore al contratto. ....	419
1.9.	Vizi del contratto e della dichiarazione della nomina; impugnazione della dichiarazione di nomina con l'azione pauliana.....	419
2.	Il contratto per conto di chi spetta .....	420

## Parte V

### Gli effetti del contratto

#### Capitolo 1

<b>La vincolatività e l'efficacia del contratto.....</b>		<b>423</b>
1.	La vincolatività del contratto: la "forza di legge" .....	423
2.	L'efficacia del contratto .....	424
3.	I tipi di efficacia: contratti costitutivi, regolamentari, dichiarativi, preclusivi .....	425
4.	La categoria dei contratti a effetti reali (o di alienazione): passaggio del rischio e conflitto con i terzi .....	426
5.	Tipicità e atipicità dei contratti a effetti reali.....	428
6.	Il contratto di accertamento .....	429
6.1	La funzione e gli effetti del contratto di accertamento .....	429
6.2	L'accertamento di diritti reali .....	430
6.3	La trascrivibilità del contratto di accertamento.....	431
6.4	Il contratto di accertamento negativo.....	432
6.5	Il contratto di accertamento e la transazione.....	432

#### Capitolo 2

<b>Il principio consensualistico .....</b>		<b>433</b>
1.	La regola del consenso traslativo.....	433
2.	Il principio consensualistico e l'opponibilità del contratto di alienazione .....	434
3.	La posizione dell'alienante.....	435
4.	La posizione dell'acquirente .....	436
5.	La tutela dell'alienante per l'inadempimento dell'acquirente .....	436
6.	Il principio consensualistico in una prospettiva di analisi economica del diritto .....	437
7.	Le deroghe al principio consensualistico.....	437
7.1	La vendita obbligatoria.....	438
7.2	La vendita di cosa altrui e la vendita di cosa futura.....	438
7.3	La vendita alternativa e con facoltà alternativa .....	439

7.4	La vendita di cosa generica .....	439
7.5	Il sistema tavolare.....	439
7.6	Il contratto di appalto.....	440
7.7	I contratti c.d. reali. La costituzione di pegno e ipoteca .....	440
7.8.	Il trasferimento dei diritti di credito.....	441
7.9	Il trasferimento dei titoli di credito .....	443
7.10	Il contratto programmatico e la scissione tra <i>titulus</i> e <i>modus acquirendi</i> .....	443

### Capitolo 3

<b>I contratti su contratti.....</b>	<b>445</b>
1. Il patto risolutorio (c.d. mutuo dissenso) .....	445
1.1 Gli effetti giuridici del patto risolutorio: la sua opponibilità ai terzi.....	447
2. I patti modificativi: nozione .....	448
3. Il contratto normativo: cenni e rinvio .....	448

### Capitolo 4

<b>Il recesso e le modifiche unilaterali del contratto .....</b>	<b>449</b>
1. Il recesso unilaterale: rapporto con il principio della forza di legge contrattuale. ....	449
2. Il recesso unilaterale: nozione e distinzione dalle figure affini.....	450
3. La fonte del recesso: legale e convenzionale .....	452
4. Le funzioni del recesso .....	452
4.1 Il recesso determinativo (di liberazione).....	452
4.1.1 La regola generale del recesso dai contratti a tempo indeterminato .....	453
4.2 Il recesso impugnazione .....	453
4.3 Il recesso c.d. di pentimento ( <i>ius se poenitendi</i> ).....	454
5. La clausola di recesso (c.d. volontario) .....	454
6. I presupposti, il perfezionamento e l'efficacia del recesso .....	455
7. La forma del recesso.....	456
8. L'esercizio del diritto di recesso .....	456
9. Gli effetti del recesso .....	457
10. Lo <i>ius variandi</i> .....	458
10.1 L'atto di esercizio dello <i>ius variandi</i> : natura ed effetti giuridici .....	460
10.2 L'ammissibilità dello <i>ius variandi</i> al di fuori dei casi previsti dalla legge: deroga alla disciplina legale e clausola atipica .....	461

### Capitolo 5

<b>Contratto e terzo .....</b>	<b>463</b>
1. Il principio della relatività degli effetti del contratto e dell'intangibilità della sfera altrui.....	463
2. L'efficacia riflessa e la rilevanza esterna del contratto .....	465
3. L'opponibilità del contratto .....	466
3.1 Il conflitto con i terzi .....	466
3.2 Il conflitto con i terzi aventi causa.....	467
3.3. Il conflitto con i terzi creditori.....	467
4. Il problema della opponibilità del contratto. L'esigenza di sicurezza della circolazione giuridica.....	467
5. I requisiti di opponibilità del contratto. ....	468
6. La trascrizione come regime di pubblicità e di opponibilità.....	468
6.1 Atti soggetti a trascrizione.....	469
6.2 L'opponibilità dell'atto come effetto normale della trascrizione. ....	469
6.3. La dichiaratività della trascrizione.....	470
6.4 La prevalenza del primo trascrivente.....	471
6.5 Il regime della trascrizione e la responsabilità dell'alienante. ....	471
7. Regimi di opponibilità diversi dalla trascrizione .....	472
7.1. Le alienazioni mobiliari e la regola possesso vale titolo.....	472

7.2.	Il conflitto con i creditori dell'alienante.....	472
7.3.	Alienazioni di universalità di mobili.....	472
7.4.	L'alienazione di azienda.....	473
7.5.	L'alienazione di eredità.....	473
7.6.	La cessione del credito.....	473
7.6.1	Opponibilità e conoscibilità della cessione da parte dei terzi.....	474
7.7.	La cessione del contratto.....	474
7.8.	Concessioni di diritti personali di godimento.....	475
8.	Le azioni dirette.....	475
9.	Contratto con effetti solo apparenti nei confronti dei terzi.....	476
10.	La promessa del fatto del terzo.....	476
10.1.	Problemi interpretativi e modelli legali.....	477
10.2.	La posizione di promittente, la natura negoziale della promessa del fatto altrui, il suo fondamento causale.....	478
10.3.	Il contenuto della prestazione dovuta dal promittente.....	479
10.4.	L'impossibilità sopravvenuta del fatto del terzo.....	480
10.5.	La distinzione da figure affini: la fideiussione.....	481
10.5.1	Il contratto autonomo di garanzia.....	482
10.5.2.	Le lettere di <i>patronage</i> .....	482
10.5.3	La vendita di cosa altrui.....	482
10.4.	Struttura e forma della promessa del fatto del terzo.....	483
11.	Il divieto convenzionale di alienazione come indicatore variabile di scelte di sistema.....	483
11.1	Le condizioni di validità del divieto convenzionale di alienazione.....	484
11.2	L'interesse apprezzabile.....	484
11.3	La durata.....	485
11.4	Il regime degli effetti.....	486
11.4.1	Il regime degli effetti in una prospettiva di analisi economica del diritto.....	487
11.5.	Il ruolo dell'art. 1379 c.c. nel sistema: i divieti convenzionali di alienazione tipizzati dal legislatore.....	487
11.5.1	Il divieto di cessione dell'usufrutto.....	488
11.5.2	Il divieto di disposizione dell'enfiteusi.....	488
11.5.3	Il divieto di cessione del credito.....	488
11.6	I limiti statutari alla circolazione di azioni e partecipazioni sociali.....	488
11.7	I patti parasociali.....	489

## Capitolo 6

<b>Il contratto a favore di terzo.....</b>	<b>490</b>	
1.	Contratto a favore di terzo e relatività degli effetti del contratto.....	490
2.	La nozione di terzo.....	491
3.	Contratto a favore di terzo e figure affini: contratto per persona da nominare e rappresentanza.....	491
4.	La determinazione del terzo.....	492
5.	L'interesse dello stipulante.....	492
6.	Carattere gratuito o oneroso della stipulazione a favore di terzo. Contratto a favore di terzo e liberalità indiretta.....	493
7.	L'acquisto del diritto da parte del terzo.....	494
8.	L'accettazione del terzo.....	494
9.	Il rifiuto del terzo.....	495
10.	Potere di revoca e di modifica dello stipulante.....	496
11.	Rapporto tra promittente e terzo. Il diritto all'adempimento della prestazione.....	497
12.	Il regime delle eccezioni opponibili.....	498
13.	Il contratto a favore di terzo come schema generale di contratto: contratto a favore di terzo e diritti reali.....	499
14.	Casistica. Ipotesi problematiche. L'accollo.....	500

14.1	Assicurazione per conto altrui e di chi spetta.....	501
15.	Contratto con effetti protettivi nei confronti del terzo. In particolare: il contratto di prestazioni sanitarie.....	501
16.	Il contratto a favore di terzo con prestazione da eseguirsi dopo la morte dello stipulante.....	502
17.	Negozi mortis causa e post mortem: contratto a favore di terzo e patti successori.....	503

## Capitolo 7

<b>La cessione del contratto .....</b>	<b>504</b>
1. La cessione del contratto .....	504
2. Requisiti oggettivi della cessione .....	505
3. Causa della cessione.....	505
4. L'oggetto della cessione.....	506
5. La forma.....	507
6. Le figure affini.....	507
7. La cessione del contratto come schema generale.....	508
8. Struttura trilaterale della cessione e ruolo del consenso del ceduto .....	509
9. Effetti della cessione.....	509
10. La cessione non liberatoria.....	510
11. Le eccezioni opponibili dal ceduto .....	510
12. Le eccezioni opponibili dal cessionario.....	511
13. Le eccezioni relative al contratto di cessione .....	511
14. La garanzia della validità.....	511
15. Vizi del contratto di cessione.....	512

## Capitolo 8

<b>Il subcontratto .....</b>	<b>513</b>
1. Il subcontratto.....	513
2. Profili di struttura e differenze con la cessione del contratto .....	514
3. La disciplina dei rapporti che sorgono dal contratto derivato .....	515
4. L'ambito applicativo .....	517
5. L'azione diretta.....	518

## Capitolo 9

<b>La modulazione degli effetti del contratto.....</b>	<b>520</b>
1. Premessa.....	520
2. La condizione e il termine tra gli elementi accidentali del contratto .....	520
3. Il termine .....	521
3.1 Il termine iniziale.....	522
3.2 Il termine finale .....	523
3.3 Il termine e il problema della disciplina applicabile .....	523
4. La condizione .....	525
5. La condizione come meccanismo (non solo) di regolazione degli effetti .....	526
6. La condizione e gli altri elementi accidentali del negozio: a) condizione e termine.....	526
7. Condizione e «modus» .....	527
8. L'evento deducibile in condizione.....	528
9. Le condizioni improprie .....	529
10. La condizione risolutiva di inadempimento.....	529
11. La condizione sospensiva di adempimento.....	531
12. Condizione sospensiva e risolutiva.....	531
13. La condizione unilaterale.....	533
14. La condizione illecita .....	533
15. La condizione impossibile .....	534
16. La regola <i>vitiatur et vitiat</i> .....	535
17. Il tipo di evento dedotto: condizione causale, potestativa e mista .....	536

18.	La condizione meramente potestativa.....	536	
18.1	La condizione meramente potestativa risolutiva.....	538	
19.	La pendenza della condizione.....	539	
20.	Gli atti conservativi e la condizione sospensiva .....	540	
21.	La tutela dell'aspettativa.....	540	
22.	Gli atti conservativi e la condizione risolutiva .....	541	
23.	Gli atti di disposizione in pendenza della condizione.....	541	
24.	Il comportamento delle parti in pendenza della condizione.....	542	
25.	La finzione di avveramento della condizione .....	543	
25.1	La causa imputabile.....	544	
25.2	Ambito di applicazione della finzione di avveramento.....	545	
25.3	Una digressione sulla finzione del diritto .....	546	
26.	La retroattività .....	548	
26.1	Le deroghe alla regola della retroattività della condizione .....	549	
27.	I limiti di apponibilità della condizione.....	550	
28.	Condizione volontaria e condizione legale.....	550	
28.1	Condizione legale e condizione tacita .....	550	
28.2.	Alcune ipotesi di condizione legale.....	551	
28.3	Condizione legale e retroattività: mancanza di una regola generale nel senso della retroattività o della irretroattività.....	551	
28.4.	Condizione legale e finzione di adempimento della condizione: inapplicabilità, in linea generale, della finzione.....	552	
28.5	Condizione legale e irrevocabilità del consenso.....	552	
<b>Capitolo 10</b>			
<b>La simulazione, la separazione e la destinazione patrimoniale .....</b>			<b>554</b>
1.	Simulazione e apparenza .....	554	
2.	Il fenomeno della simulazione del contratto nel codice civile e la necessità di un inquadramento teorico dell'istituto.....	555	
2.1	I tentativi di ricostruzione del fenomeno .....	555	
3.	Contratto simulato e accordo simulatorio.....	556	
4.	Simulazione assoluta e relativa.....	557	
5.	Interposizione fittizia.....	558	
6.	Gli effetti della simulazione tra le parti .....	559	
7.	Gli effetti della simulazione nei confronti dei terzi .....	560	
7.1	I terzi creditori.....	561	
8.	L'azione di simulazione e l'onere della prova.....	562	
9.	Il contratto fiduciario.....	564	
9.1.	Fiducia romanistica e fiducia germanistica.....	564	
9.2	Il <i>pactum fiduciae</i> .....	565	
9.3	La causa dell'operazione fiduciaria .....	566	
9.4	Abuso del fiduciario e tutela del fiduciante .....	567	
9.5.	I creditori del fiduciario.....	568	
10.	Il mandato senza rappresentanza: la tutela del mandante .....	569	
10.1	I creditori del mandatario .....	571	
11.	Il <i>trust</i> : traslazione, destinazione e separazione patrimoniale.....	572	
11.1	Il <i>trust</i> interno.....	573	
11.2	Il controllo di meritevolezza degli interessi.....	575	
11.2.1	Il <i>trust</i> nella separazione e nel divorzio .....	575	
11.2.2	Il <i>trust</i> a tutela dei soggetti deboli.....	576	
11.2.3	Il <i>trust</i> nei rapporti patrimoniali della famiglia.....	576	
11.2.4.	Il <i>trust</i> liberale e il <i>trust</i> testamentario .....	577	
11.3.	<i>Trust</i> illecito, abusivo, fraudolento .....	578	
11.4.	Il <i>trust</i> autodichiarato.....	579	

12.	Il negozio di destinazione: l'art. 2645-ter c.c.....	580
12.1	La meritevolezza dell'interesse .....	581
12.2	La destinazione di scopo e l'autodestinazione.....	582
12.3	Destinazione statica e dinamica.....	583
12.4.	La forma e la trascrizione dell'atto .....	584
12.5	La tutela del beneficiario .....	585
12.6	La tutela dei creditori.....	586
12.7	L'estinzione del vincolo .....	586
13.	L'affidamento fiduciario.....	587

## **Parte VI**

### **I rimedi**

#### **Capitolo 1**

<b>I rimedi nell'analisi economica del diritto.....</b>	<b>591</b>	
1.	Le funzioni del contratto nell'analisi economica del diritto .....	591
2.	Le condizioni per la conclusione di un contratto efficiente .....	591
3.	Tipi contrattuali e contratti standard come strumenti di riduzione dei costi di transazione ...	592
3.1	Le clausole vessatorie.....	593
4.	I limiti all'autonomia negoziale. La nullità.....	593
4.1	I vizi del consenso e l'incapacità.....	594
4.1.1	L'errore. Le informazioni.....	594
4.1.2	L'allocazione del rischio dell'errore.....	594
5.	I doveri di informazione .....	595
6.	Le asimmetrie informative: la selezione avversa e l'azzardo morale. I fallimenti del mercato .....	596
7.	L'inadempimento e la responsabilità contrattuale: l'inadempimento efficiente e il rimedio in forma specifica .....	597
7.1	I limiti alla risarcibilità del danno.....	598
7.2.	La clausola penale .....	599

#### **Capitolo 2**

<b>I rimedi contrattuali.....</b>	<b>600</b>	
1.	I difetti del contratto .....	600
2.	La teoria dei rimedi contrattuali .....	601
3.	Tipi di rimedi: negoziali, legali e giudiziali.....	602
3.1.	I rimedi nell'interesse generale e di parte.....	602
3.2.	I rimedi per difetti originari o sopravvenuti.....	602
3.3.	Rimedi estintivi (caducatori) e manutentivi (di adeguamento) .....	603

#### **Capitolo 3**

<b>L'invalidità del contratto.....</b>	<b>604</b>	
1.	L'invalidità come categoria dogmatica, non legislativa .....	604
2.	L'invalidità come categoria unitaria, ma diversificata.....	604
3.	Le graduazioni dell'invalidità: nullità e annullabilità. L'invalidità convenzionale.....	605
4.	Il rapporto tra invalidità e illiceità. ....	606
5.	Il rapporto tra invalidità (annullabilità), risoluzione e rescissione .....	607
6.	Il rapporto tra invalidità e responsabilità .....	608
6.1	La buona fede tra regola di responsabilità e regola di validità del contratto .....	609
6.2	La trasformazione legale delle regole di condotta in regole di validità .....	610
7.	Il rapporto tra invalidità e inesistenza del contratto .....	611
8.	Il rapporto tra invalidità e inefficacia del contratto.....	612
8.1	Inefficacia remediale e non remediale .....	613

8.2	Inefficacia originaria e sopravvenuta.....	613
8.3	Inefficacia assoluta e relativa .....	613
9.	Forme discusse di invalidità. ....	614
9.1	L'invalidità successiva (o sopravvenuta).....	614
9.1.1	L'usura sopravvenuta .....	615
9.2	Invalidità pendente .....	619
9.3	L'invalidità derivata .....	620
9.3.1.	Gli (incerti) effetti delle intese restrittive della concorrenza sui c.d. contratti "a valle" .....	621
9.3.1.1	La tesi della nullità totale.....	623
9.3.1.2	La tesi della nullità parziale.....	624
9.3.1.3	La tesi della sola azione di risarcimento danni .....	624

#### Capitolo 4

<b>La nullità "codicistica" .....</b>	<b>627</b>	
1.	La nullità: una categoria in cerca di definizione.....	627
2.	La funzione della nullità.....	628
3.	Il sistema delle cause di nullità.....	629
4.	La nullità virtuale. Le norme imperative .....	629
4.1	Il rapporto tra nullità virtuale, testuale e nullità strutturale.....	630
4.2	Il campo di applicazione della nullità virtuale.....	631
4.3	Le norme di comportamento.....	631
4.3.1	La regola di buona fede come norma imperativa.....	631
4.3.2	Le regole di comportamento specifiche.....	632
4.4	La figura dei «reati in contratto» e dei "reati contratto" .....	633
4.5	La riserva di cui alla seconda parte dell'art. 1418, comma 1, c.c. ....	635
4.5.1	La circonvenzione di incapace.....	635
4.5.2	Il contratto usurario .....	636
4.6	Conclusioni e casistica in tema di nullità virtuale.....	638
4.6.1	Le ipotesi in cui l'ordinamento proibisce il regolamento contrattuale.....	638
4.6.2	La stipulazione del contratto vietata ad alcuni soggetti. ....	638
4.6.3	Mancanza di autorizzazioni amministrative. ....	639
4.6.4	Vizi del procedimento amministrativo che deve precedere lo svolgimento di attività contrattuale da parte della pubblica amministrazione.....	639
4.6.5	Violazioni di limiti alla autonomia negoziale della pubblica amministrazione e conseguenze sul contratto concluso con il privato. Le interdittive antimafia .....	640
4.6.6	Divieto di stipula del contratto con riferimento alle "modalità" temporali. ....	641
4.7	Alcune considerazioni di sintesi sui criteri di decisione che emergono dalla casistica giurisprudenziale. ....	641
5.	La nullità strutturale .....	642
5.1	La nullità per difetto di accordo.....	642
5.2	La nullità per difetto di causa .....	643
5.3.	La nullità per mancanza di oggetto.....	643
5.4	La nullità per difetto di forma.....	643
6.	Le nullità c.d. "funzionali" (o da disvalore). Contratti illeciti e contratti "illegali".....	644
7.	La nullità "testuale" .....	646
7.1.	L'elaborazione giurisprudenziale sulle ipotesi di nullità testuale extracodicistiche.....	647
7.1.1	La vendita di immobile abusivo .....	647
8.	La nullità "impropria" (o "spuria", o "atipica"): una categoria di creazione giurisprudenziale applicata ai contratti di locazione .....	648

#### Capitolo 5

<b>Il regime della nullità "codicistica" .....</b>	<b>652</b>	
1.	Il regime della nullità: un quadro di sintesi .....	652
2.	Gli effetti del contratto nullo .....	653

3.	La legittimazione ad agire .....	654
4.	La legittimazione passiva .....	655
5.	La rilevabilità d'ufficio da parte del giudice: presupposti e limiti.....	656
6.	L'imprescrittibilità dell'azione. Usucapione e prescrizione delle azioni di ripetizione .....	657
7.	Natura ed effetti della sentenza di nullità .....	658
7.1	La c.d. pubblicità sanante .....	659
8.	Nullità e risarcimento: la responsabilità per conclusione di un contratto nullo .....	660
9.	La nullità parziale.....	660
9.1	La nullità parziale oggettiva .....	661
9.1.1	Il rapporto di interdipendenza della clausola nulla con il contratto .....	663
9.2	La sostituzione di diritto delle clausole nulle: l'integrazione del contratto.....	664
9.3.	La nullità parziale soggettiva.....	665
10.	Il recupero del contratto nullo.....	667
10.1	Il dogma dell'insanabilità del contratto nullo e le eccezioni: le ipotesi classiche di sanabilità mediante esecuzione e le ipotesi di eliminazione del vizio di creazione giurisprudenziale .....	667
10.2.	La rinnovazione del contratto nullo .....	670
10.3	La conversione del contratto nullo: la ratio e l'ambito di applicazione .....	670
10.4	Presupposti della conversione e modo di operare.....	672
10.5	La conversione formale e la conversione legale .....	673

## Capitolo 6

<b>Le nullità speciali .....</b>	<b>675</b>	
1.	Dalla nullità alle nullità. Dalla nullità codicistica alle nullità speciali di protezione. ....	675
2.	Figure emblematiche di nullità "speciali" .....	676
3.	Il nuovo volto della nullità.....	678
4.	Le cause di nullità di protezione.....	679
5.	Il regime giuridico della nullità di protezione.....	680
6.	Il carattere necessariamente parziale della nullità e il problema della conservazione del contratto.....	681
7.	La legittimazione attiva e il rilievo d'ufficio .....	683
7.1.	La nullità "selettiva".....	685
8.	La "convalida" della nullità di protezione .....	688
9.	Gli effetti della nullità di protezione: efficacia, opponibilità ai terzi, prescrizione dell'azione e natura della sentenza. ....	689

## Capitolo 7

<b>L'annullabilità.....</b>	<b>691</b>	
1.	Inquadramento generale .....	691
2.	La funzione dell'annullabilità.....	692
3.	Una prospettiva di analisi economica del diritto: la funzione dell'annullabilità fra efficienza e distribuzione.....	693
4.	Le cause di annullabilità: una visione trasversale d'insieme .....	694
5.	Il regime giuridico dell'annullabilità. L'azione di annullamento: i soggetti legittimati .....	695
5.1	Altre ipotesi di legittimazione: eredi ed aventi causa .....	696
5.2.	Le parti complesse.....	697
5.3	Pluralità di parti. ....	697
5.4	L'annullabilità assoluta .....	697
6.	La legittimazione passiva .....	698
7.	La non rilevabilità d'ufficio.....	698
8.	La prescrizione dell'azione di annullamento.....	699
9.	L'eccezione di annullamento .....	700
10.	Gli effetti dell'annullamento fra le parti.....	700
11.	Gli effetti dell'annullamento verso i terzi .....	701



12.	L'annullabilità parziale.....	702
13.	L'annullamento ed il risarcimento del danno .....	703
14.	Il recupero del contratto annullabile .....	704
14.1.	La convalida: inquadramento dogmatico della figura.....	704
14.2	La legittimazione.....	705
14.3	La natura giuridica della convalida.....	705
14.3.1	La convalida tacita: natura e modelli.....	706
14.4	La convalida preventiva e generalizzata .....	707
14.5.	Il campo di applicazione della convalida: il contratto rescindibile e i negozi unilaterali.....	707
14.6	La convalida e le figure affini.....	707
14.7	La rettifica del contratto annullabile.....	708
14.8	Rettifica, convalida e riduzione a equità.....	709

## Capitolo 8

<b>Le cause dell'annullabilità.....</b>	<b>711</b>	
1.	Tassonomia delle cause di annullabilità .....	711
2.	L'incapacità legale di contrattare di una delle parti .....	712
3.	Le singole figure di incapacità legale. ....	713
4.	L'annullabilità del contratto stipulato da persona incapace d'intendere o di volere .....	715
5.	L'amministrazione di sostegno: il regime degli atti compiuti dall'amministratore e dal beneficiario .....	716
6.	I vizi del consenso .....	718
7.	L'errore .....	718
8.	L'errore essenziale, l'errore determinante del consenso e l'errore sui motivi .....	720
9.	L'errore sulla natura o sull'oggetto del contratto.....	721
10.	L'errore sull'identità o su qualità dell'oggetto della prestazione.....	721
11.	L'errore sull'identità o su qualità dell'altro contraente .....	723
12.	L'errore di diritto .....	723
13.	L'errore di calcolo e la rettifica. L'errore materiale e la correzione .....	724
14.	Riconoscibilità dell'errore.....	724
15.	Errore bilaterale o comune .....	725
16.	L'errore ostativo.....	726
17.	Il dolo negoziale. La distinzione con il <i>dolus bonus</i> .....	726
17.1	Il contegno del <i>deceptor</i> .....	727
17.2.	Dolo omissivo .....	727
17.3.	Dolo incidente e i vizi incompleti del contratto.....	728
17.4	Dolo del terzo .....	728
18.	La violenza .....	729
18.1.	La violenza morale: struttura.....	729
18.2.	Il nesso di causalità tra minaccia e consenso. La violenza incidente .....	730
18.3	L'estrinsecità della violenza. <i>Metus ab intrinseco</i> e timore riverenziale.....	730
18.4	Contenuto della minaccia. Caratteri della violenza. Minaccia di far valere un diritto .....	731
18.5	La minaccia del terzo. La minaccia colposa .....	732

## Capitolo 9

<b>La risoluzione per inadempimento .....</b>	<b>733</b>	
1.	La risoluzione nel quadro dei rimedi .....	733
2.	La risoluzione nel sistema dei rimedi sinallagmatici .....	734
3.	La risoluzione per inadempimento nel sistema dei rimedi contro l'inattuazione dello scambio.....	735
4.	Il campo di applicazione della risoluzione per inadempimento: i contratti a prestazioni corrispettive.....	736
5.	Il presupposto: i "mille volti dell'inadempimento" .....	737
6.	L'imputabilità.....	738

7.	La definitività e l'adempimento tardivo .....	739
8.	L'inadempimento anticipato.....	740
9.	La "non scarsa importanza" dell'inadempimento .....	741
9.1	Il criterio oggettivo .....	742
9.2	Il criterio soggettivo .....	743
10.	L'inadempimento parziale.....	743
10.1	La risoluzione parziale .....	744
11.	Inadempimenti reciproci.....	745
12.	La legittimazione all'azione di risoluzione.....	745
13.	Dalla domanda di adempimento a quella di risoluzione (e non viceversa) .....	745
13.1	La domanda di adempimento subordinata a quella di risoluzione .....	747
14.	Gli effetti della domanda di risoluzione .....	747
15.	Domanda di risoluzione, costituzione in mora e diffida ad adempiere .....	748
16.	L'onere della prova dell'inadempimento.....	749
17.	La prescrizione dell'azione di risoluzione (e della corrispondente eccezione).....	751
18.	Le clausole di irrisolvibilità del contratto per inadempimento.....	752
18.1.	Le clausole che rendono più difficile la risoluzione del contratto per inadempimento .....	754
19.	Gli effetti della risoluzione del contratto: un quadro di sintesi .....	755
20.	Risoluzione e contratti di durata.....	756
20.1	La risoluzione del contratto di leasing.....	756
21.	Le restituzioni e la disciplina dell'indebito.....	758
22.	Gli effetti della risoluzione rispetto ai terzi .....	759
23.	Rinuncia agli effetti della risoluzione.....	759
24.	Profili processuali.....	760
24.1	Il danno conseguente alla risoluzione e il risarcimento .....	760

## **Capitolo 10**

<b>La risoluzione di diritto del contratto.....</b>	<b>762</b>	
1.	La risoluzione di diritto .....	762
2.	La risoluzione di diritto nell'analisi economica.....	763
3.	La risoluzione stragiudiziale come sistema tipico .....	763
4.	Risoluzione per via di eccezione .....	764
4.1	L'eccezione di risoluzione nell'analisi economica del diritto: vantaggi e inconvenienti.....	766
4.2	La manifestazione stragiudiziale della volontà di risolvere il contratto .....	766
5.	Le fattispecie codificate di risoluzione di diritto: analogie e differenze .....	767
6.	Risoluzione stragiudiziale e imputabilità dell'inadempimento .....	769
7.	La diffida ad adempiere: l'efficienza di uno strumento di autotutela .....	770
7.1	Il contenuto della diffida ad adempiere .....	770
7.2	Natura e caratteristiche strutturali.....	771
7.3	La forma.....	771
7.4.	Il contenuto.....	771
7.5	Analogie e differenze con gli altri strumenti di risoluzione di diritto .....	772
7.6	Il problema dell'imputabilità dell'inadempimento (rinvio) .....	772
7.7	Gli effetti della diffida.....	772
7.8.	Il problema della disponibilità dell'effetto risolutorio .....	773
7.9	Aspetti processuali .....	774
8.	La clausola risolutiva espressa.....	774
8.1	Contenuto e forma.....	775
8.2	Le interferenze con la disciplina di protezione del contraente debole. ....	776
8.3	Gravità e imputabilità dell'inadempimento .....	776
8.4	Tolleranza del creditore e rinuncia alla clausola risolutiva espressa.....	777
8.5	Analogie e differenze con la condizione di inadempimento .....	777
9.	Il termine essenziale .....	779
9.1	Il carattere "essenziale" del termine .....	779

9.2	L'inadempimento risolutorio: gravità e imputabilità .....	780
9.3	Il silenzio del creditore e la dichiarazione di interesse per la prestazione dopo la scadenza del termine essenziale.....	781
9.4	La disponibilità dell'effetto risolutorio.....	781

## Capitolo 11

### **Inadempimento e pene private.....782**

1.	I limiti dell'azione di adempimento e l'impiego di mezzi di coercizione indiretta: l' <i>astreinte</i> .....	782
2.	Le pene legali-giudiziali oltre l' <i>astreint</i> .....	784
3.	Le pene private negoziali.....	785
4.	La clausola penale .....	786
4.1	La funzione della clausola penale.....	786
4.1.1	La clausola penale come patto sulla liquidazione del danno risarcibile.....	786
4.1.2.	La funzione punitiva della clausola penale.....	787
4.1.3	La teoria mista: la combinazione tra funzione riparatoria e funzione punitiva .....	788
4.1.4.	La funzione della clausola penale nella prospettiva dell'analisi economica del diritto.....	788
4.2	Al cuore del problema: la questione dei limiti dell'autonomia privata .....	789
4.3	La disciplina della clausola penale: la fonte dell'obbligo .....	790
4.4.	Presupposti di operatività della clausola: a) l'inadempimento dell'obbligazione principale .	791
4.4.1.	I presupposti del diritto alla "prestazione penale": b) l'irrilevanza della prova del danno .....	792
4.5.	Gli effetti della clausola penale: l'obbligo di eseguire la "prestazione penale" .....	792
4.6.	La limitazione del risarcimento del danno.....	793
4.7	La limitazione del diritto di domandare la prestazione principale .....	794
4.8	La penale per il ritardo e la domanda di adempimento.....	795
4.9.	Il cumulo tra penale per il ritardo e penale per l'inadempimento .....	795
4.10.	La successione delle domande.....	796
4.11	La riduzione della prestazione penale.....	796
4.12	La riduzione della penale in caso di parziale adempimento.....	796
4.13	La riduzione della penale manifestamente eccessiva.....	797
4.13.1	La questione della rilevanza d'ufficio .....	799
4.14.	Le clausole penali vessatorie nei contratti dei consumatori e nei contratti tra imprese.....	800
5.	La caparra confirmatoria: la fattispecie .....	801
5.1.	L'oggetto della caparra e la natura del patto.....	801
5.2	La funzione "eclettica" della caparra confirmatoria .....	802
5.3	Affinità e differenze rispetto ad altre fattispecie.....	803
5.3.1	L'acconto.....	803
5.3.2	La cauzione .....	803
5.3.3	La clausola penale .....	804
5.3.4	La clausola risolutiva espressa.....	804
5.3.5	La caparra penitenziale.....	804
5.4.	Il rapporto con il contratto principale e con la disciplina di protezione del contraente debole .....	805
5.5	La riduzione della caparra confirmatoria nel prisma della giurisprudenza .....	805
5.6.	Inadempimento e recesso.....	806
5.7.	Rapporti con gli altri rimedi .....	806
6.	La caparra penitenziale. Affinità e differenze rispetto alla clausola penale ed alla caparra confirmatoria .....	807

## Capitolo 12

### **Le eccezioni dilatorie .....**

1.	Inquadramento.....	809
2.	L'eccezione di inadempimento: la descrizione del fenomeno. ....	810

3.	L'eccezione di inadempimento come eccezione sostanziale.....	810
4.	I presupposti dell'exceptio inadimpleti contractus.....	811
4.1	Corrispettività ed interdipendenza tra prestazioni.....	811
4.2	L'inadempimento.....	812
4.3.	L'ordine cronologico delle prestazioni.....	812
4.4	Buona fede ed eccezione di inadempimento.....	813
5.	Rapporti tra eccezione di inadempimento e risoluzione.....	813
6.	Eccezione di inadempimento e prescrizione.....	814
7.	La sospensione dell'esecuzione della prestazione.....	814
8.	Il mutamento delle condizioni patrimoniali della parte.....	815
9.	La limitazione convenzionale della proponibilità delle eccezioni dilatorie: la clausola <i>solve et repete</i> .....	816

## Parte VII

### La giustizia contrattuale

#### Capitolo 1

<b>I contratti asimmetrici.....</b>	<b>821</b>	
1.	Il nuovo diritto dei contratti.....	821
2.	Primo, secondo e terzo contratto.....	822
3.	Gli obiettivi del nuovo diritto dei contratti.....	822
4.	Il regime normativo del primo contratto: il «contratto di diritto comune».....	823
5.	Il regime normativo del secondo contratto: il «contratto del consumatore» come nuovo paradigma contrattuale.....	824
5.1	Giustizia ed equità delle contrattazioni.....	825
5.2.	I presupposti e il sistema di tutela del consumatore contro le clausole vessatorie: un'ipotesi ricostruttiva.....	827
5.3	I rimedi all'asimmetria delle parti.....	829
5.4	La nozione di vessatorietà e i suoi elementi costitutivi ed impeditivi.....	831
5.4.1	Lo «squilibrio» di diritti e di obblighi.....	832
5.4.2	Presunzione di vessatorietà e ripartizione dell'onere della prova della vessatorietà.....	833
6.	Il terzo contratto: i «contratti diseguali di impresa».....	834
6.1.	Il contratto di subfornitura.....	834
6.1.1	La forma del contratto.....	835
6.1.2	La nullità.....	835
6.1.3.	Le clausole nulle.....	835
6.1.4	L'abuso di dipendenza economica.....	836
6.1.5	I rimedi.....	837
6.1.6.	La portata del divieto di abuso di dipendenza economica.....	838
7.	Alcune conclusioni.....	839

#### Capitolo 2

<b>L'equilibrio originario del contratto.....</b>	<b>841</b>	
1.	La nozione di «giustizia contrattuale».....	841
2.	Il contratto tra validità e giustizia.....	842
3.	Squilibrio normativo e squilibrio economico del contratto.....	842
4.	Il formante dottrinale tra giustizia commutativa e giustizia distributiva.....	843
5.	Il formante giurisprudenziale: l'evoluzione.....	846
6.	Le tappe del progressivo affermarsi della giustizia contrattuale.....	847
7.	La congruità dell'equilibrio contrattuale nel Codice civile.....	848
8.	La congruità dell'equilibrio contrattuale nella legislazione speciale: un quadro d'insieme e di sintesi.....	849
8.1	Il contratto giusto nel diritto del consumatore.....	850

8.2	Il contratto giusto e i contratti d'impresa. ....	853
8.2.1.	L'abuso di dipendenza economica. ....	853
8.2.2.	La repressione dell'abuso di dipendenza economica oltre i confini della subfornitura: alla ricerca di una clausola generale. ....	854
8.2.3	La "grave iniquità" dei pagamenti nelle transazioni commerciali. ....	855
9.	La congruità dell'equilibrio contrattuale nel <i>soft law</i> . ....	856
10.	Il sindacato del giudice sull'equilibrio del contratto attraverso i principi di solidarietà e buona fede. ....	858
10.1	Il caso della caparra manifestamente eccessiva. ....	859
11.	Il sindacato del giudice sull'equilibrio del contratto attraverso il principio di proporzionalità. ....	860
12.	Il sindacato del giudice sull'equilibrio del contratto attraverso la lente della causa in concreto. ....	861
12.1	Il caso del contratto di assicurazione con clausola <i>claims made</i> . ....	863
13.	I rimedi in caso di squilibrio: il potere correttivo del giudice. ....	864

### Capitolo 3

<b>La rescissione. ....</b>	<b>868</b>	
1.	La rescissione nel sistema giuridico. ....	868
2.	Il fondamento giuridico della rescissione: la tesi monistica. ....	869
2.1.	La tesi eclettica. ....	870
2.2	Il fondamento solidaristico del rimedio rescissorio. ....	871
3.	La natura giuridica del rimedio rescissorio. ....	871
4.	La rescissione del contratto concluso in stato di pericolo. Profili generali. ....	872
4.1	Lo stato di pericolo: nozione. La gravità del danno e l'attualità del pericolo. ....	872
4.2	Lo stato di pericolo putativo. ....	874
5.	La rescissione del contratto concluso in stato di bisogno: gli elementi costitutivi. La nozione di stato di bisogno. ....	875
5.1	Il nesso di causalità fra bisogno e determinazione della volontà. ....	876
5.2	Lo stato di bisogno putativo. ....	876
5.3	Stato di bisogno e terzo. ....	876
5.4.	Stato di bisogno e rappresentante. ....	877
5.5.	L'approfittamento. ....	877
5.6	La lesione <i>ultra dimidium</i> . ....	878
6.	L'ambito operativo. La rescissione come rimedio di carattere generale. ....	879
6.1	Rescissione e contratti aleatori. ....	880
6.2.	Rescissione e contratto preliminare. ....	880
6.3	Rescissione e sentenza ex art. 2932 c.c. ....	882
7.	Rescissione e contratti usurari. ....	883
7.1.	La nullità degli interessi usurari. ....	884
8.	L'azione di rescissione: profili generali. La legittimazione attiva. ....	884
8.1	La prescrizione. ....	884
9.	Gli effetti della sentenza di rescissione fra le parti e riguardo ai terzi. ....	885
10.	L'offerta di riduzione ad equità. ....	886
11.	L'inammissibilità della convalida del negozio rescindibile. ....	887

### Capitolo 4

<b>Il governo sul contratto. ....</b>	<b>890</b>	
1.	Il contratto e il rischio delle sopravvenienze. ....	890
2.	Tassonomia delle sopravvenienze e della ripartizione dei rischi. ....	891
3.	La manutenzione del contratto. ....	892
4.	La revisione del contratto tra clausola <i>rebus sic stantibus</i> e principio <i>pacta sunt servanda</i> . ....	892
5.	La fonte dei rimedi di manutenzione del contratto. ....	894

6.	I rimedi manutentivi di fonte negoziale.....	894
6.1	Le clausole di rinegoziazione: <i>hardship clause</i> .....	895
7.	Rimedi manutentivi di fonte legale.....	897
8.	La revisione del contratto di appalto.....	897
9.	Altre ipotesi di rimedi manutentivi di fonte legale .....	899
10.	La manutenzione del contratto come rimedio generale?.....	900
11.	Le sopravvenienze atipiche: la teoria della irrilevanza .....	902
12.	Una nuova prospettiva: l'obbligo di rinegoziare.....	904
12.1	Le fonti dell'obbligo di rinegoziare: equità e buona fede.....	904
12.2	Il contenuto dell'obbligo di rinegoziare .....	905
12.3.	Il rimedio per l'inadempimento dell'obbligo di rinegoziare: l'art. 2932 c.c.....	906
12.4	Il rimedio manutentivo nel codice tedesco e nelle norme uniformi europee.....	907
12.5.	La tesi contraria all'esperibilità dell'art. 2932 c.c.....	907
13.	L'obbligo di rinegoziare e la revisione del contratto nelle norme di gestione dell'emergenza sanitaria Covid-19 .....	910
14.	Gli effetti dell'accordo manutentivo fra transazione e novazione. ....	912

## Capitolo 5

### La risoluzione per eccessiva onerosità sopravvenuta e per impossibilità della prestazione.....913

1.	Il fondamento e la <i>ratio</i> della risoluzione per eccessiva onerosità.....	913
2.	Il campo di applicazione e i presupposti di operatività dell'istituto.....	915
2.1	Contratti a esecuzione continuata, periodica e differita .....	915
2.2	I contratti a effetti reali .....	916
2.3.	Il contratto di appalto (rinvio).....	916
3.	I contratti aleatori .....	917
4.	L'alea normale del contratto .....	918
5.	I fatti causativi della eccessiva onerosità sopravvenuta: il carattere straordinario e imprevedibile.....	919
6.	Le sopravvenienze normative: la disciplina dell'emergenza sanitaria Covid-19 .....	920
7.	Le caratteristiche della prestazione divenuta "eccessivamente onerosa" .....	920
7.1	La c.d. "onerosità rovesciata" .....	921
8.	Eccessiva onerosità e inadempimento .....	922
9.	La domanda e l'eccezione di onerosità sopravvenuta.....	922
10.	Gli effetti della risoluzione (parziale rinvio) .....	923
11.	L'offerta di riduzione ad equità.....	924
11.1	I criteri per la riduzione ad equità del contratto .....	925
12.	L'eccessività onerosità nei contratti con obbligazioni di una sola parte .....	925
13.	La presupposizione.....	926
14.	Analogie e differenze tra clausola <i>rebus sic stantibus</i> , eccessiva onerosità sopravvenuta e presupposizione .....	928
15.	La risoluzione per impossibilità sopravvenuta della prestazione: il fondamento e la sistemica codicistica .....	929
16.	Le applicazioni dell'impossibilità sopravvenuta nelle maglie del codice .....	931
17.	I contratti aleatori .....	931
18.	La <i>perpetuatio obligationis</i> .....	931
19.	Impossibilità ed eccessiva onerosità della prestazione a confronto .....	932
20.	I criteri di valutazione della impossibilità sopravvenuta della prestazione .....	933
20.1	L'oggettività dell'impossibilità .....	933
20.2	L'assolutezza dell'impossibilità .....	934
20.3	La nozione di impossibilità sopravvenuta quale situazione di impedimento non superabile né prevenibile mediante il dovuto sforzo diligente.....	934
20.4.	Il caso fortuito e la forza maggiore.....	935
20.5.	Il <i>factum principis</i> , il fatto del terzo e il fatto del creditore .....	936
21.	L'impossibilità e le obbligazioni generiche.....	937

22.	L'onere della prova.....	937
23.	L'impossibilità temporanea .....	937
23.1	Effetti dell'impossibilità temporanea.....	939
24.	L'impossibilità parziale .....	940
25.	Le misure di contenimento dell'emergenza sanitaria Covid-19: impossibilità temporanea o definitiva? .....	941
25.1	Il recesso dai contratti di pacchetto turistico.....	944